

付保率アップに成功する4つの柱とは？

新車販売を中心に自動車関連事業を手掛ける【株式会社ダイハツ明石西】。一般的に、同業界内での自動車保険の付保率はざっと2割程度といわれている。以前の織田自信も保険商品を取り扱い出した当初はとても悩まされた。そこで、保険勉強会の時間を設け、保険の概念を革新した**自動車保険4つの柱**をお客様へ提案。現在では【株式会社ダイハツ明石西】の保険販売は、他社との差別化を図る主となり、**自動車保険4つの柱**を織田社長自ら全国各地ディーラーへ広め、大反響を巻き起こしている。 (兵庫の社長 TV より抜粋)

株式会社ダイハツ明石西 代表者名：織田 久史

所在地：〒674-0071 兵庫県明石市魚住町金ケ崎 353-5 <http://d-akashinishi.com/>

設立：1999年9月3日 資本金：300万円 年間売上：約10億円 従業員数：25名/平均年齢30歳

事業内容：ダイハツ車の新車販売を基軸に点検、整備、車検、保険、中古車販売を事業としております。

ガソリン高騰やライフスタイルの変化の為、軽自動車が人気を集め当社も業績を伸ばしておりますが、外的要因で業績が左右されないよう、**社員教育、特に自動車保険に力をいれております。**

企業理念/こだわり：当社の従業員から自動車保険の話聞いていただくと、当社のお客様に対する思いがそこに凝縮していると思います。**その成果のお蔭で、保険の販売付保率が約50%あります。**

織田 久史・プロフィール

出身地：兵庫県明石市 出身校：明石西高等学校、福岡大学

趣味：旅行 休日の過ごし方：マリンスポーツ

過去に経験したスポーツ：走り高跳び：兵庫県高校記録保持者

ブログ URL：ダイハツ大久保・ダイハツ魚住「只今営業時間外!？」

<http://blog.d-akashinishi.com/>



セミナー、講演のご依頼について、

- ・付保率アップのコツ = **自動車保険4つの柱**。(講演時間はご相談に応じます)
- ・自動車保険付保率5割以上を目指す。自動車保険に力を入れると販売、整備売上がアップする。
- ・ダイハツ明石西がどのようにして自動車保険を獲得しているのか？その仕組みについて。

費用：10万円(税別) + 交通費

お問合せ事務局：日本カーズ・コム 担当大堀(おおほり) 電話 06-6915-1237

〒538-0032 大阪府大阪市鶴見区安田 2-2-47